



UNIVERSIDADE FEDERAL DA PARAÍBA
SISTEMA INTEGRADO DE GESTÃO DE ATIVIDADES
ACADÊMICAS

EMITIDO EM 14/05/2025 23:34



PLANO DE CURSO

Dados Gerais da Turma		
Turma:	GDMI0207 - LÍNGUA ESPANHOLA APLICADA AOS NEGÓCIOS - Turma: 01 (2024.2)	
Docente(s):	3363119 - LUIS PEDRO FERNANDEZ FERNANDEZ	
Carga Horária:	60h	
Horário:	5T3456	
Programa do Componente Curricular		
Ementa:	Uso da língua espanhola como instrumento de comunicação em situações específicas da área negocial. Língua espanhola aplicada a interações de âmbito profissional. Correspondência comercial e documentos em língua espanhola. Termos técnicos e de estruturas linguísticas relacionados com a área de estudo específica. Temas complementares, atuais e emergentes, e tendências na área.	
Objetivos:	Objetivo geral: Compreender e utilizar a língua espanhola em nível B1/B2 a partir de uma perspectiva comunicativa contemplando os aspectos linguísticos, pragmáticos e culturais inerentes ao âmbito das negociações internacionais. Objetivos específicos: Desenvolver as diversas competências linguísticas relacionadas às temáticas abordadas; Desenvolver a competência intercultural; Consolidar e aplicar os conhecimentos em língua espanhola ao âmbito das relações de trabalho e ao ambiente das negociações.	
Conteúdo:	O conteúdo programático se organizará a partir do material didático sugerido, fontes diversas e materiais de apoio gramatical, conforme os seguintes eixos temáticos: I. El mundo laboral en el ámbito internacional II. Comercio Internacional III. El concepto de empresa y el plan de negocios IV. Desarrollo de habilidades referentes a la organización del tiempo y de las finanzas V. Negociación Internacional y sus diversos aspectos VI. Actividades de Interacción e Negociación Oral (durante todo o semestre letivo)""	
Habilidades e Competências:	Desenvolver as competências pragmática, léxica, gramatical, fonética e ortográfica relacionadas ao âmbito das negociações internacionais; Desenvolver as habilidades de compreensão e produção oral e escrita relacionadas às negociações.	
Metodologia de Ensino e Avaliação		
Metodologia:	Aulas expositivas e atividades que propiciem e potencializem o desenvolvimento e integração das habilidades linguísticas dos alunos, a interação entre os mesmos e a negociação contínua de sentidos e formas relativa ao conteúdo programado. Como material didático se utilizará a bibliografia recomendada, Internet, vídeos e imprensa com a finalidade de fomentar a autonomia dos alunos.	
Procedimentos de Avaliação da Aprendizagem:	A disciplina terá três avaliações: 1. Prova escrita (10,0), a se realizar no final do periodo; 2. Nota referente aos trabalhos escritos realizados através de atividades durante o semestre (10,0); 3. Apresentações orais individuais e em grupo realizadas durante o semestre sobre temática relacionada ao âmbito dos negócios (10,0).	
Horário de atendimento:	Horário a combinar através do email luis.fernandez@academico.ufpb.br	
Cronograma de Aulas		
Início	Fim	Descrição
28/11/2024	28/11/2024	XII Edição do Encontro Unificado de Ensino, Pesquisa e Extensão da Universidade Federal da Paraíba (UFPB)
05/12/2024	05/12/2024	Bienvenidas y Bienvenidos: presentación del curso / Película "El método" (2005)
12/12/2024	12/12/2024	Incorporación inmediata / Presentaciones
19/12/2024	19/12/2024	Reunión de equipo / Presentaciones
30/01/2025	30/01/2025	Me trasladan a México / Presentaciones
06/02/2025	06/02/2025	Exportamos a 70 países / Presentaciones
13/02/2025	13/02/2025	Montamos un negocio / Presentaciones
20/02/2025	20/02/2025	Cuestiones de finanzas / Presentaciones
27/02/2025	27/02/2025	El tiempo es oro / Presentaciones
06/03/2025	06/03/2025	Producción y fabricación / Presentaciones
13/03/2025	13/03/2025	Prueba escrita
20/03/2025	20/03/2025	Película "La odisea de los giles" (2017)
27/03/2025	27/03/2025	Presentaciones en grupo

Dados Gerais da Turma		
Início	Fim	Descrição
03/04/2025	03/04/2025	Presentaciones en grupo
10/04/2025	10/04/2025	Recuperación
10/04/2025	10/04/2025	Recuperación
17/04/2025	17/04/2025	Actividades de cierre: espacio abierto para contacto con el profesor para dudas y comentarios (opcional)
Avaliações		
Data	Hora	Descrição
12/12/2024	15:00	Presentaciones individuales
13/03/2025	15:00	Prueba escrita
27/03/2025	15:00	Presentaciones en grupo
10/04/2025	15:00	Reposição
13/03/2025	15:00	Exame Final
10/04/2025		Reposição
13/03/2025		Exame Final
Referências Básicas		
Tipo de material	Descrição	
Livro	TANO, Marcelo. Expertos:curso avanzado de español orientado al mundo del trabajo. Libro del alumno. Barcelona. Difusión. 2009	
Livro	GARCÍA-LOMAS, Olegario Llamazares; NIETO CHURRUCA, Ana. Negociación internacional: estrategias y casos. Madrid: Pirámide, 2017. 248 p. (Economía y Gestión internacional) ISBN: 9788436817065.	
Livro	PAREJA, Maria José. Temas de empresa: manual para la preparación del certificado superior del Español de los negocios de la cámara de comercio de Madid. Madid: Edinumen, 2007. 214 p. ISBN: 8495986698.	
Referências Complementares		
Tipo de material	Descrição	
Livro	SCHMIDT, Carlos. Assuntos de negócios: 100 actividades de discusión para la enseñanza de español de negocios. Madrid: Edinumen, 2010. 215 p. ISBN: 9788498481419.	
Livro	MOLINER, María. Diccionario de Uso del Español. Madrid: Gredos, 1997. 2v. (Biblioteca Románica Hispánica; v. Diccionarios, 5) ISBN: 8424913442.	
Livro	ALONSO RAYA, Rosario. Gramática básica del estudiante de espanõl. Barcelona: Difusión, 2014. 312 p. ISBN: 9788484437260.	
Livro	MATTE BON, Francisco. Gramática comunicativa del espanol. Nueva ed. rev. Madrid: Edelsa, 2006. 2v. ISBN: 18477111049, 28477111057.	

Número do documento: **1278907**Data de emissão: **14/05/2025**Código de verificação: **7e384224a1****ATENÇÃO**

Para verificar a autenticidade deste documento acesse <https://sigaa.ufpb.br/sigaa/documentos/> informando o número do documento, data de emissão e o código de verificação

SIGAA | STI - Superintendência de Tecnologia da Informação da UFPB / Cooperação UFRN - Copyright © 2006-2025 | producao_sigaa-2.sigaa-2 | 25.5.2